



ABONNEMENT RÉFRIGÉRANT TECHNIKGREEN

La solution clé en main pour la climatisation automobile

Pensée pour la rentabilité des ateliers

1. UN CONTEXTE DE MARCHÉ EN PROFONDE MUTATION

Le marché de l'après-vente automobile connaît depuis plusieurs années une transformation structurelle :

- Complexification technologique des véhicules,
- Evolution rapide des normes environnementales,
- Multiplication des références de consommables,
- Hausse continue du coût des équipements techniques,
- Pression accrue sur la rentabilité des ateliers.

Selon les données INSEE et les études sectorielles, la France compte **plus de 60 000 entreprises de réparation automobile**, dont la quasi-totalité intervient, régulièrement ou ponctuellement, sur les systèmes de climatisation.

Par ailleurs :

- Plus de 90 % des véhicules en circulation sont équipés d'un système de climatisation,
- L'entretien et la recharge de climatisation constituent une prestation récurrente et non cyclique,
- Les évolutions réglementaires imposent des investissements fréquents en outillage et consommables.

2. LA RÉALITÉ ÉCONOMIQUE DES ATELIERS AUJOURD'HUI

Dans la majorité des ateliers, la climatisation automobile pose plusieurs problématiques concrètes :

- immobilisation de trésorerie dans des **machines coûteuses**,
- **double gestion de réfrigérants** (R134A et R1234YF),
- multiplication des références en stock,
- risques liés au stockage, à la conformité et à l'obsolescence,
- coûts cachés : maintenance, panne, remplacement, formation.

☞ Résultat :

un poste technique indispensable, mais souvent peu optimisé économiquement.

3. LA QUESTION CLÉ : COMMENT SIMPLIFIER SANS RENONCER À LA PERFORMANCE ?

Face à ces constats, une question s'impose naturellement aux réparateurs :

Comment continuer à proposer une prestation climatisation complète, sans multiplier les investissements, les stocks et les contraintes ?

C'est à partir de cette problématique terrain qu'a été conçu notre modèle.

4. NOTRE APPROCHE : UN MODÈLE DE SERVICE, PAS DE SIMPLE VENTE

Nous avons développé une **solution globale par abonnement**, destinée aux professionnels de la réparation automobile, reposant sur trois piliers :

1. Suppression de l'investissement initial,
2. Simplification maximale de l'exploitation,
3. Sécurisation technique et économique dans la durée.

4. L'ABONNEMENT CLÉ EN MAIN : UNE RÉPONSE CONCRÈTE AUX ENJEUX DU MARCHÉ

♦ Fourniture de consommables intégrée L'abonnement inclut :

- gaz réfrigérant,
- lubrifiants spécifiques,
- traceurs pour la détection des fuites.



◊ **Simplification majeure du stock grâce par exemple à l'abonnement réfrigérant bio**

L'un des points différenciants majeurs du **réfrigérant bio de nouvelle génération**.

⌚ **Un seul réfrigérant permet d'intervenir sur les deux circuits présents sur le marché :**

- R134A
- R1234YF

Avantages directs pour l'atelier :

- suppression de la double gestion de stock,
- réduction des volumes stockés,
- simplification logistique et réglementaire,
- gain de place,
- baisse des risques liés au stockage.

5. MISE À DISPOSITION GRATUITE DE L'OUTILLAGE

L'abonnement comprend également la **mise à disposition gratuite de l'outillage nécessaire à l'activité climatisation**.

Sont inclus :

- entretien de l'équipement,
- dépannage,
- remplacement en cas de défaillance.

⌚ **Le réparateur travaille avec un outil toujours opérationnel, sans immobilisation financière ni surprise.**

6. DES AVANTAGES ÉCONOMIQUES CLAIRS ET MESURABLES

⌚ **Optimisation financière**

- Aucun investissement initial
- Trésorerie préservée
- Coûts mensuels lissés et prévisibles
- Meilleure visibilité sur la marge par prestation

⌚ **Optimisation du stock**

- Un seul réfrigérant au lieu de deux
- Réduction des références consommables
- Simplification de la gestion quotidienne

⌚ **Sécurité opérationnelle**

- Continuité de service assurée
- Pas de gestion de panne ou de remplacement
- Conformité réglementaire intégrée

7. UN MODÈLE CONTRACTUEL FLEXIBLE ET SÉCURISANT

- Contrat personnalisé
- **Sans engagement contraignant**
- Résiliable à chaque date anniversaire
- Tacite reconduction par périodes de **48 mois**
- Actualisation tarifaire uniquement à la reconduction
- Puis **tarif garanti sans augmentation pendant 48 mois**

⌚ **Le réparateur reste libre, tout en bénéficiant d'une stabilité économique rare sur ce type de prestation.**



9. UNE SOLUTION DÉJÀ VALIDÉE PAR LE MARCHÉ

- **200 contrats actifs à ce jour,**
- Déploiement progressif sur le territoire,
- Taux de résiliation très faible,
- Modèle adopté par des garages indépendants, carrosseries, centres auto, agents et concessionnaires.

☞ Sur un marché de 60 000 établissements, le potentiel de développement reste très largement ouvert.

10. NOTRE PHILOSOPHIE

Nous ne cherchons pas à vendre un produit isolé.

Notre ambition est d'apporter :

- une **solution métier**,
- une **simplification réelle du quotidien**,
- une **sécurité économique durable**.

Moins de stock, moins d'investissement, plus de sérénité.

11. EN CONCLUSION

ABONNEMENT DISPONIBLE POUR :

- **REFRIGERANT R134A**
- **REFRIGERANT R1234YF**
- **REFRIGERANT BIO**
- **FORMULE MONO GAZ**
- **FORMULE DUO-GAZ**

L'abonnement clé en main pour la climatisation automobile représente une **évolution naturelle du modèle économique des ateliers**, il permet de :

- **Libérer de la trésorerie,**
- **Simplifier la gestion,**
- **Sécuriser l'activité climatisation,**
- **Se concentrer sur l'essentiel : le métier de réparateur.**

**AUGMENTEZ VOS REVENUS
PAS VOTRE BUDGET**



WWW.TECHNIKGREEN.COM
Siège Social Logistique Production 12 rue Leopha 69780 Mions